

## Referenzprojekt

# E-Billing verbessert Rechnungsprozess

**Referenzkunde** Mit ihrer Kosteneffizienz und ihren rechtskonformen Sicherheitsstandards konnte die E-Billing-Lösung der GISA die unterschiedlichsten Kunden gewinnen. Die Hottinger Baldwin Messtechnik GmbH (HBM) ist international führend auf dem Gebiet der Prüf- und Messtechnik und in der Wägetechnik. Kunden aus der ganzen Welt vertrauen den hochmodernen und innovativen Produkten dieses Herstellers. Die envia TEL GmbH ist einer der größten regionalen Telekommunikationsdienstleister und Netzbetreiber in Mitteldeutschland, die ihren Kunden mit ihrem Hochgeschwindigkeitsnetz hochwertige, individuelle und kostengünstige Telekommunikationsdienstleistungen, Produkte und Services zur Verfügung stellt.



**Ausgangslage** In den Unternehmen entstanden speziell bei kaufmännischen Prozessen eine Vielzahl an Dokumenten: Rechnungen, Bestellungen, Angebote oder Mahnungen. Nachdem die Aufträge der Kunden in SAP-Systeme eingetragen wurden, mussten entsprechende Belege wie z. B. Rechnungen ausgedruckt und per Post verschickt werden. Dieser Rechnungsversand ist gerade in Unternehmen mit hohem Rechnungsaufkommen zu zeit- und materialaufwendig und verliert in Zeiten des E-Business zunehmend an Bedeutung. Es wurde nach einer Lösung gesucht, die die Kommunikation mit dem Kunden auf elektronischem Weg optimiert und gleichzeitig Kosten spart.

**Projektziel** Die Einrichtung der E-Billing-Lösung der GISA bietet durch ihren digitalen Rechnungsversand eindeutige Vorteile. So entfallen alle Kosten für Porto, Druck, Papier und die manuelle Verarbeitung. Die Rechnung erreicht unmittelbar den Empfänger, was einen schnelleren Zahlungseingang für den Rechnungssteller bedeutet. Am Beispiel der IT-Lösung für die Hottinger Baldwin Messtechnik zeigt sich der Ablauf der digitalen Rechnungsaufbereitung: Zunächst werden die im Unternehmen generierten SAP-Rechnungsdaten als E-Mails mit PDF-Anhang an die GISA verschickt. Dort wird die Adresse des Rechnungsempfängers automatisch aus dem Rechnungstext entnommen und die Rechnung an den Empfänger weiter geleitet. Parallel dazu erhält auch die HBM ein Exemplar zur eigenen Archivierung. Um die erforderliche Rechtssicherheit zu gewährleisten, versieht die GISA alle Rechnungen zusätzlich mit einer steuerrechtskonformen Signatur, die die Empfänger zum Vorsteuerabzug berechtigen.

### **Branche**

Maschinenbau,  
Telekommunikation

### **Lösung**

E-Billing for SAP@GISA

### **Projekt**

Januar/Februar 2006 (HBM)  
Mai/Juni 2006 (envia TEL)

Analyse der Kundenprozesse,  
Projektplanung, Konzeptbestätigung,  
Umsetzung

### **Produktivstart**

Februar 2006 (HBM)  
Juni 2006 (envia TEL)

**Herangehensweise** Zunächst wurde durch Spezialisten der GISA und den jeweiligen Verantwortlichen der Rechnungsabteilungen eine genaue IST-Analyse der bestehenden Prozesse erstellt. Darauf basierend wurde für die Unternehmen jeweils ein Konzept entworfen, das eine möglichst unkomplizierte und kostengünstige Anbindung der kaufmännischen Systeme an die E-Billing-Infrastruktur der GISA garantierte. Für die Unternehmen wurde eine E-Mail-Adresse bei der GISA mit einem fiktiven Postfachportal eingerichtet, an welche die elektronischen Rechnungen der HBM und envia TEL geschickt und zur weiteren Umwandlung aufgenommen werden sollten.

**Projektverlauf** Im GISA-Rechenzentrum steht eine Application Service Providing-Plattform (ASP) bereit, über welche die gesamte Rechnungsaufbereitung stattfindet. Eine Systemimplementierung läuft dadurch ohne Störungen der kaufmännischen Gesamtprozesse des Kunden ab. Bis zum Produktivstart genügen meist ein bis zwei gemeinsame Workshops mit anschließender Testphase. Im Fall der Hottinger Baldwin Messtechnik GmbH erfolgte die Realisierung der digitalen Rechnungslegung in weniger als einer Woche. Da sich mit der GISA-Lösung auch problemlos andere Systemvarianten umsetzen lassen, konnte für die envia TEL innerhalb eines Monats z. B. ein Online-Serviceportal in die Lösung integriert werden, über das Geschäftskunden mittels eines individuellen Zugangs ihre Rechnungen mit einer qualifizierten elektronischen Signatur selbst herunterladen können.

## Ihre Ansprechpartner

Möchten Sie mehr Informationen zu diesem Projekt?

### **GISA GmbH**

Dr. Andreas Oertel  
Key Account Management  
Telefon: 0345 585-2037  
andreas.oertel@gisa.de  
www.gisa.de

### **Hottinger Baldwin Messtechnik GmbH**

Jan Kalina  
E-Business  
Telefon: 06151 803-125  
jan.kalina@hbm.com  
www.hbm.de

### **envia TEL GmbH**

Dipl. Ing. Falk Petro  
Produktmanager IP  
Telefon: 0355 68-1225  
falk.petro@enviatel.de  
www.enviatel.de

## Vorteile

- Ersparnisse an Material, Zeit und Porto gegenüber herkömmlichen Dokumenten
- Beschleunigung der Zahlungseingänge durch unmittelbaren, digitalen Rechnungsversand
- keine laufenden Kosten für Software, Wartung, Schulung, Updates etc.
- zeitnahe Implementierung von E-Billing for SAP@GISA
- Anwendung lohnt für jegliche Rechnungsvolumina, da nur tatsächliche Nutzung berechnet wird
- auch alternative Flatrate-Modelle innerhalb des GISA-Preismodells möglich
- gewährleisteteste Rechtssicherheit durch Signatur und Verifikation der Dokumente
- papierlose, rechtssichere Archivierung der Dokumente für den Absender und den Empfänger nach Umsatzsteuergesetz (§ 14 UStG)
- Aufbereitung und Versendung der Daten im kundeneigenen Rechnungslayout

**Perspektiven** Die E-Billing-Lösung der GISA bietet einen schnellen elektronischen und kosteneffizienten Rechnungsversand nach geltenden juristischen und technischen Richtlinien, der von den Kunden angenommen wird. So nutzen z. B. bereits mehrere hundert Teilnehmer das envia TEL-Angebot, Signaturrechnungen über das eingerichtete Serviceportal abzurufen. Mit E-Billing for SAP@GISA können Unternehmen künftig ihre Rechnungsdaten automatisch als IDoc aufbereiten oder Rechnungen als geschlossene PDFs mit Rechnungsdaten, Signatur und Verifikation an ihre Kunden versenden.